



# Bilbasens salgsguide

## - 5 trin til en tryk bilhandel

Det er nemmere end nogensinde at sælge bilen selv. Betaling og omregistrering kan ske med det samme, og oprettelse af annoncer sker på få minutter via Bilbasens app eller på Bilbasen.dk

Vi giver dig i denne guide overblik over de 5 vigtigste punkter, når du skal sælge din bil og hvordan du klarer det uden ubehagelige overraskelser, så du får en tryk, hurtig og nem handel.

Derudover kan du også finde Bilbasens slutseddel, som er i overensstemmelse med gældende regler og sikrer, at du husker de nødvendige detaljer i handlen.

1. Prissætning
2. Klargøring
3. Annoncering
4. Henvendelser og fremvisning
5. Betaling og overdragelse

+ Bilbasens slutseddel

# Prissætning

Der er mange ting, der påvirker prisen på din bil. Der er selvfølgelig farve, stand, km, ekstraudstyr og mærke, men ting som aktuel efterspørgsel efter den pågældende biltype og afgiftsændringer spiller også en rolle.

En god måde at finde prisen på netop din bil er at bruge Bilbasens vurderingsværktøj, og så herefter foretage justeringer på baggrund af en søgning på Bilbasen, der viser hvor mange af den samme type bil der er til salg i øjeblikket på Bilbasen.

- 1) **Slå din bil op i vores vurderingsværktøj på:**  
[www.bilbasen.dk/bilvurdering](http://www.bilbasen.dk/bilvurdering)
- 2) **Se om den pris, du kommer frem til, matcher annoncer på lignende biler:**  
[www.bilbasen.dk/brugt-bil](http://www.bilbasen.dk/brugt-bil)

Selv om du i sin tid har købt en bilmodel med meget ekstraudstyr, eller har investeret i opgraderinger af din bil løbende, så gør ekstraudstyr som regel ikke bilen særlig meget dyrere. Det kan dog gøre bilen væsentligt lettere at sælge i forhold til biler med mindre udstyr.

Da der er tale om en privat handel, er du som sælger ikke omfattet af købelovens regler om forbrugerkøb og skal derfor ikke som en bilforhandler give reklamationsret på to år. Dette betyder dog også, at eventuelle købere ofte vil forvente at kunne få bilen lidt billigere end hos forhandleren, hvilket du selvfølgelig bør tage med i din prissætning.

## **Bemærk!**

Nogle købere vil forvente at kunne handle om prisen, mens andre umiddelbart vil tænke at prisen er fast. Det kan derfor være en god ide at skrive i annoncen om du er villig til forhandling og ønsker bud eller om prisen er fast. På den måde undgår du eventuelle misforståelser senere.

# Klargøring

Før din bil er klar til salg, er det vigtigt, at du har sikret dig, at du har de rigtige dokumenter og oplysninger på bilen.

Det er også vigtigt, at du har taget nogle gode billeder, der på en gang viser køretøjet fra sine bedste sider, men samtidig præsenterer et ærligt billede af bilen. Skuffede købere, som bliver overrasket over, at børnehaven har holdt fest på bagsædet, eller at den lille parkeringsridse viser sig at være en rusten bule, der fylder det meste af bagskærmen har sjældent lyst til at købe. Det bliver i stedet til negative oplevelser og spild af tid. Før du går videre til at skrive annoncen, er det en god idé at have gjort følgende:

1) **Find bilens registreringsattest**

Attesten består af del 1 og 2 og begge dele er nødvendige for, at bilen kan omregistreres ved salg. Kan du ikke finde begge dele, kan en ny bestilles på [skat.dk](http://skat.dk).

2) **Find eventuelle vigtige kvitteringer i forhold til skader, reparationer eller ekstraudstyr**

Har du investeret i specielt ekstraudstyr eller har du fået foretaget større eller vigtige reparationer er det en god idé, at kunne dokumentere dette overfor køber.

3) **Rengør og fotografér bilen, så din annonce tager sig bedst muligt ud**

Gode billeder er vigtige, når du skal fange køberens opmærksomhed. Sørg for, at bilen er ren og ryddelig. En beskidt bil har færre købere.

Find en rolig baggrund uden rod og detaljer og med nok plads til, at hele bilen kan være i søgeren på kameraet. Gå lidt ned i knæ, når billederne skal tages og tag hellere et par stykker for meget end for lidt, så du har lidt at vælge mellem. Tag gerne billeder af udstyr, der er særligt i din bil - for eksempel varme i rattet, navigation eller adaptiv fartpilot.

Følgende vinkler plejer at give gode et godt overblik over bilen:

- a. Skråt forfra med hjulene drejet så fælgen vender mod kameraet
- b. Fra siden
- c. Skråt bagfra, så man ser modsatte side bilen end på sidebilledet
- d. Instrumentbordet (husk at justere rat og ventilationsdyser lige)
- e. Forsæder
- f. Bagsæde
- g. Bagagerum
- h. Specielt udstyr eller servicebog med stempler

## Bemærk!

Du kan oftest sagtens tage billederne af bilen med din mobiltelefon. Langt de fleste smartphones har i dag kameraer, som fint kan matche den nødvendige billedkvalitet til en bilannonce. Samtidig er det både nemt og hurtigt at få billederne fra telefonen til din annonce.

# Annoncering

Nu er du klar til at oprette din annonce. Hvis du har taget billederne med din mobiltelefon er det absolut nemmest at åbne eller downloade vores bilbasen app, som gør det rigtig nemt at starte en annonce og tilføje billederne. Herefter kan du selv vælge, om du vil fortsætteannoncen på en PC eller tablet, som nogle synes, det kan være lettere at lave beskrivelse og betaling på, eller om du vil fortsætte på mobilen. Det er en god idé at tænke lidt over, om der er noget, du har været særlig glad for ved bilen, så du kan få lavet en god beskrivelse, der sammen med billederne fanger interessen.

**1) Start din annonce ved at søge på Bilbasen i Apple app/Google play eller gå ind på [www.bilbasen.dk](http://www.bilbasen.dk) og klik på "Sælg din bil"**

Uanset om du bruger vores app eller hjemmesiden vil du blive hjulpet gennem processen med oprettelsen af din bil.

**2) Skriv den rigtige tekst**

Rigtig meget af indholdet til din annonce kan vi hjælpe dig med ud fra bilens nummerplade og enkle valgmuligheder. Det er dog stadig vigtigt, at du beskriver bilen, da det skaber større troværdighed og øger sandsynligheden for, at netop din bil bliver fundet i en fritekstsøgning. Fortæl om væsentlige fejl på bilen, hvis den har det, men fortæl også gerne, hvis du synes det er en fantastisk familiebil eller lignende.

**3) Publicér og overvåg din annonce**

Selv om du har lavet verdens bedste annonce kan det godt være småt med købere med det rette behov eller den rette størrelse tegnebog. Det kan også være, at der er sælgere med samme biltype der sælger til en lavere pris, som du enten må underbyde eller vente på er kommet af listen. Derfor er det en god idé, at du følger udviklingen i antal visninger på din bil og eventuelt justerer pris eller beskrivelse, hvis du ikke er tilfreds med antallet af henvendelser.

## Bemærk!

Bilbasen er Danmarks absolut største markedsplads for brugte biler og bruges af mere end en 500.000 forbrugere og størstedelen af Danmarks brugtbilsforhandlere. Der er derfor ingen tvivl om, at sandsynligheden for et salg er størst gennem os. Skulle du have lyst til også at have din bil annonceret andre steder tilbyder vi også mulighed for at sætte din annonce i DBA eller overføre den til bilauktion –uden at du skal til at indtaste bilens data på ny.

# Henvendelser & fremvisning

Fremvisning og besvarelse af henvendelser er oftest noget af det, folk synes er sværest ved privatsalg. Både fordi det kan være svært at overskue, hvordan man gør det rigtigt, hvis man ikke har prøvet det før, og fordi der kan være risiko for, at man møder en uærlig køber – selv om det er sjældent i Danmark. Sørg alligevel altid for følgende, når du taler med en potentiel køber:

- **Undlad at svare på henvendelser fra udenlandske telefonnumre**  
Med mindre du sælger en absolut sjældenhed af et automobil, vil sandsynligheden for, at der er tale om et svindelnummer større end sandsynligheden for, at der er tale om en reel køber. Danske biler er generelt ikke attraktive for udenlandske købere på grund af afgiften.
- **Vær mistænksom, hvis ikke køber ønsker at se bilen personligt**  
En del svindel indbefatter, at bilen skal sendes til udlandet og inkluderer ofte falske kvitteringer på pengeoverførsler via PayPal eller lign. I sådanne tilfælde er sandsynligheden for, at du er ved at blive snydt tit større end for, at du er ved at lave en bilhandel.
- **Brug din mavefornemmelse og vores kundeservice**  
Får du henvendelser som på nogen som helt måde gør dig i tvivl om købers reelle hensigter, så tag fat i Bilbasens kundeservice med det samme. Der sidder eksperter, som er trænet i at genkende svindlere og som kan give dig den nødvendig rådgivning.

Når den indledende snak er overstået, og sælger skal prøvekøre bilen for at finde ud af, om det er den rigtige bil for ham eller hende, er der også et par ting, du skal være opmærksom på. Bare så du ikke står tilbage med en stjålet cykel, mens din bil og ”køber” er på vej over alle bjerge. Derudover er det selvfølgelig vigtigt lige at give bilen en støvsugning og opfriskning, så køber føler sig tilpas under prøveturen. Rene biler kører bare bedre.

Vil du være sikker på ikke at blive snydt, bør du selv køre med på prøveturen. Det er normalt og et absolut rimeligt krav. **Uanset bør du altid sikre dig et billede af købers (gyldige) kørekort, samt sygesikringsbevis. Således har du mulighed for at fastslå købers identitet og adresse.**

Føler du dig på nogen måde utryk kan du eventuelt arrangere at prøveturen foregår fra en anden adresse end din hjemmeadresse og bede en ven tage med på prøveturen også.

## Bemærk!

Det er dit ansvar som ejer at tjekke, at køber har gyldigt kørekort. Det er ligeledes værd at bemærke, at eventuelle skader på bilen under prøvekørsel kan have konsekvenser for dine fremtidige forsikringsvilkår, samt at betaling af selvrisiko for eventuelle skader stadig skal betales af dig som ejer.

# Betaling og overdragelse

For nogle år tilbage var privathandel med biler sådan noget med mange kontanter eller crossed checks. Det er heldigvis ikke nødvendigt mere og langt de fleste privathandler klares i dag via en straksoverførsel, hvilket stort set alle netbanker understøtter. Straksoverførsel betyder at en kontooverførsel kan foregå øjeblikkeligt, og at du som sælger kan se pengene gå ind på din konto samtidig med, at du overdrager nøglerne. Vi anbefaler, at du som sælger griber selve handlen an således:

1) **Sørg for at have styr på relevante dokumenter m.m.**

Registreringsattest (Del I og II), samtlige nøgler, servicebog og andre genstande eller papirer der hører til bilen. Mind samtidig køber om at han/hun bør medbringe Nem-ID, gyldigt kørekort, sygesikringsbevis og eventuel bærbart computer, hvis vedkommende vil benytte sin egen til pengeoverførsel.

2) **I gennemgår sammen servicebog og slutseddel**

Brug evt Bilbasens slutseddel (findes nederst i guiden) for at være sikker på ikke at glemme noget og sørg for at skrive det i kommentarfeltet på slutsedlen, hvis i laver særlige aftaler. Derudover bør du som sælger også sikre dig, at det fremgår tydeligt, at bilen sælges som prøvet og beset, med mindre du er klar til at påtage dig mere ansvar end nødvendigt. Når begge parter er enige om indholdet kan I underskrive aftalen. Har I mulighed for at tage en kopi kan I nøjes med ét eksemplar. Ellers må I udfylde og underskrive to eksemplarer.

3) **Overfør købesummen**

Lad sælger logge på sin netbank via hans/hendes telefon, medbragte laptop eller en computer, du stiller til rådighed og foretage straksoverførsel af pengene. Kontrollér herefter ved at logge ind på din egen netbank at pengene er korrekt overført. Vi anbefaler ikke kontanter, kreditkort eller andre betalingsformer, da de som regel involverer større risiko for svindel.

4) **Omregistrer bilen**

Normalt har køber tre uger til at omregistrere bilen, men af flere grunde anbefaler vi, at I klarer det med det samme, for at undgå problemer. Det klares ved, at køber via en computer besøger [skat.dk](http://skat.dk). Under menupunktet motor følger vejledningen til privat ejerskifte. Selve processen kræver blot Nem-ID og del I og II af bilens registreringsattest og er overstået på mindre end 5 minutter.

5) **Ønsk køber tillykke og find din næste drømmebil**

Nu er der blot tilbage at ønske køber tillykke med sin nye bil og overdrage nøgler og andet habengut. Samtidig er du selvfølgelig meget velkommen til at kigge forbi [bilbasen.dk](http://bilbasen.dk) og finde din næste drømmebil.

## Bemærk!

Acceptér aldrig betalingsformer, som du ikke kender og stol kun på, at du har modtaget penge, hvis du kan se dem, når du et logget ind på din netbank.

# Bilbasens slutseddel

- Få en tryk privathandel



Side 1 of 3

## SÆLGER

Navn:

Adresse:

Postnummer & by:

CPR-nummer:

Telefonnummer:

## KØBER

Navn:

Adresse:

Postnummer & by:

CPR-nummer:

Telefonnummer:

## BILENS STAMDATA

Mærke/model/type:

Stelnummer:

Nummerplade:

Modelårgang:

Sidst synet:

Første indregistreringsdato:

Farve:

Antal km (kilometertæller):

## AFREGNING

Købsum kr. (beløb som tal)

Købsum kr. (beløb med bogstaver)

Er der restgæld eller andre hæftelser i køretøjet?:

Ja

Nej

Ved ikke

Overtagelsesdag (dag/måned/år):

Betalingsmiddel:

Straksoverførelse

Andet

Angiv betalingsmiddel hvis "Andet" ovenfor:

Printet fra bilbasen.dk uden ansvar

**SÆLGER OPLYSER OM BILEN**

Har motor været skiftet:	Hvis ja, med:
<input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej <input type="checkbox"/> Ved ikke	<input type="checkbox"/> Brugt <input type="checkbox"/> Fabriksny <input type="checkbox"/> Renoveret
-----	
	Antal km før evt. udskiftning
-----	
Er tandrem skiftet:	Hvis ja, hvad var km-tal:
<input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej <input type="checkbox"/> Ved ikke	
-----	
Tidligere anvendelse af bilen:	Hvis andet, angiv venligst hvad:
<input type="checkbox"/> Privat <input type="checkbox"/> Andet	
-----	
Er der fortsat fabriksgaranti:	Hvis ja, hvornår udløber den (måned/år)
<input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej <input type="checkbox"/> Ved ikke	
-----	
Er der fortsat lakgaranti:	Hvis ja, hvornår udløber den (måned/år)
<input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej <input type="checkbox"/> Ved ikke	
-----	
Er der foretaget undervognsbehandling:	Hvis ja, hvem & hvornår (måned/år)
<input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej <input type="checkbox"/> Ved ikke	
-----	
Medfølger servicebog, der dokumenterer regelmæssige eftersyn:	Hvis nej, hvorfor ikke:
<input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej <input type="checkbox"/> Ved ikke	
-----	
Har bilen haft større skader:	Hvis ja, medfølger kopi af værkstedsfaktura/taksatorrapport:
<input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej <input type="checkbox"/> Ved ikke	<input type="checkbox"/> Ja <input type="checkbox"/> Nej
-----	

**OMREGISTRERING /AFMELDING**

Sidste syndsdato (dag/måned/år)

-----

Omregistrering

Online via skat.dk ved overdragelse     Sælger indleverer pladerne     Køber omregistrerer / afmelder inden 3 uger

-----

**FORSIKRING**

Køber skal selv have tegnet forsikring. Dog dækker sælgers forsikring køber indtil 3 uger efter overtagelse.

-----

Sælgers dækning

Ansvar     Kasko

Sælgers selskab og policenr.

-----

**OVERTAGELSE**

Bilen sælges som prøvet og beset

Ja     Nej

Hvis nej, foreligger der skriftlig aftale om andre vilkår:

Ja

-----

Printet fra bilbasen.dk uden ansvar



**ANDET**

Særlige aftaler om medfølgende reservedele, løsdeler m.v.

**HANDLEN INDGÅET****SÆLGER**

Sted:

Dato (dag/måned/år)

Underskrift:

**KØBER**

Sted:

Dato (dag/måned/år)

Underskrift:

**KVITTERING FOR MODTAGELSE AF KØBESUM**

Købesum kr. (beløb som tal)

Dato (dag/måned/år)

Sælgers underskrift

Sted

Printet fra bilbasen.dk uden ansvar